

Programme de Formation : Intelligence Artificielle Appliquée à la Transaction Immobilière NIVEAU 1

Maj le 10 06 24

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Comprendre les concepts fondamentaux de l'IA appliquée au secteur immobilier.
- Apprendre à utiliser des outils et des techniques d'IA pour optimiser les transactions immobilières.
- Découvrir des cas d'usage concrets où l'IA apporte une véritable plus-value en termes de gain de temps et de productivité commerciale.

Contexte Actuel et Importance de l'IA dans l'Immobilier

- Évolution du Secteur Immobilier : Impact des technologies numériques.
- Rôle Croissant de l'IA : Pourquoi l'IA devient incontournable.
- Objectifs de la Formation : Optimiser le temps et augmenter la productivité.

PUBLIC VISE

- Agents immobiliers
- Agents commerciaux
- Entrepreneurs et start-ups immobilières

PREREQUIS Connaissances générales en immobilier

DUREE 14 heures

ANIMATEUR M LUCAS SEBASTIEN Spécialiste en IA appliqué au secteur du bâtiment

MOYENS ET METHODE PEDAGOGIQUE La méthode affirmative permet aux participants de découvrir un nouveau contenu. Elle se base sur l'exposé. Elle est utilisée par le formateur au cours d'une formation, pour des actions d'information ou pour des apports théoriques et des apports pratiques grâce à des mises en situations virtuelles. Pour ceux qui sont en distanciel il est utilisé ZOOM ou TEAMS avec possibilité de partage d'écran.

DOCUMENTS A COMPLETER PAR LE STAGIAIRE Fiche de renseignements, QCM Avant-projet, QCM Après-projet, Feuille d'émargement de groupe et individuelle.

PROGRAMME Introduction : Accueil des participants et tour de table de présentation et des objectifs.

Programme de Formation : Intelligence Artificielle Appliquée à la Transaction Immobilière NIVEAU 1

PLAN DE FORMATION

L'IA : Comprendre ses fondements

- **Objectif** : Explorer les bases de l'Intelligence Artificielle et ses applications.
- **Leçons** :
 - Les différents types d'IA générative
 - Limites et possibilités de l'IA

Outils IA à connaître

- **Objectif :** Identifier les outils clés pour commencer dans le domaine de l'IA.
- **Leçons :**
 - Présentation des principaux outils

Applications de l'IA dans l'immobilier

- **Objectif :** Découvrir les cas d'utilisation de l'IA spécifiques au secteur immobilier.
- **Leçons :**
 - Présentation des cas d'usage pertinents

Après-midi

Rédaction assistée par l'IA

- **Objectif :** Optimiser la rédaction avec l'aide de l'IA.
- **Leçons :**
 - Rédiger des annonces de vente immobilière
 - Utilisation de l'IA pour la rédaction de mails et newsletters

Analyse de données et de marché

- **Objectif :** Utiliser l'IA pour analyser les données et gagner en efficacité.
- **Leçons :**
 - Nettoyage de bases de données
 - Visualisation rapide de données

Productivité avec l'IA

- **Objectif :** Améliorer la productivité grâce à l'intégration de l'IA.
- **Leçons :**
 - Gestion des comptes rendus avec l'IA
 - Analyse d'images
 - Recherche d'informations sur un quartier
 - Dictée de comptes rendus ou de mails

2ème jour

Matin

Mise en valeur de biens immo assistée par l'IA

- **Objectif :** Utiliser l'IA pour optimiser la création de projets immobiliers.

- **Leçons :**
 - Génération d'idées de rénovation avec ChatGPT
 - Création rapide de projets avec production de visuels
 - Amélioration des photos de biens immobiliers

Après-midi

Prospection assistée par l'IA

- **Objectif :** Améliorer la prospection et le suivi des leads grâce à l'IA.
- **Leçons :**
 - Filtrage des annonces pour l'identification des opportunités
 - Scoring des prospects
 - Personnalisation des relances

VALIDATION DE LA FORMATION QCM Après-projet (évaluation sur les acquis de la formation), Certificat de formation Loi Alur.

Méthodologie de Formation

- Séances Théoriques : Présentations et discussions pour comprendre les concepts.
- Ateliers Pratiques : Mise en pratique des concepts via des cas d'étude et des exercices.
- Sessions Interactives : Q&A, échanges et retours d'expérience pour ancrer les connaissances.
- Ressources Complémentaires : Fourniture de documents, articles et tutoriels pour approfondir les sujets.



2 Place Alexandre Farmese 84000 Avignon
formationgestionei@gmail.com
Tel: 07 81 24 14 70

