

**216 rue Maurice le Boucher  
ZA de Tournezy  
34070 MONTPELLIER  
TEL : 04 67 66 31 19**

N° FORMATEUR : 11755884575 - Numéro de TVA intracommunautaire : FR54838295160

**DEFISCALISATION IMMOBILIERE  
VENTE SUR PLAN 1/2**

**OBJECTIFS DE LA FORMATION** Connaître la fiscalité des revenus fonciers, les bases des lois de défiscalisation avec un focus sur la loi PINEL et améliorer ses performances de vente sur plan.

**PUBLIC VISE** Agents immobiliers sachant vendre de l'immobilier neuf ou souhaitant apprendre

**PREREQUIS** Connaissances générales en immobilier

**DUREE ET DATE** 14 heures réparties sur 2 jours

**ANIMATEUR** Mr Stéphane PRAT

**MOYENS ET METHODE PEDAGOGIQUE** La méthode affirmative permet aux participants de découvrir un nouveau contenu. Elle se base sur l'exposé. Elle est utilisée par le formateur au cours d'une formation, pour des actions d'information ou pour des apports théoriques et des apports pratiques grâce à des mises en situations virtuelles.

La formation a lieu à l'hôtel KYRIAD Prestige (135 rue de Jugurtha - 34070 Montpellier), dans une salle de réunion équipée de tout le matériel nécessaire (liaison Wi-Fi, projecteur vidéo, paper-board)

**DOCUMENTS A COMPLETER PAR LE STAGIAIRE** Fiche de renseignements, QCM Avant-projet, QCM Après-projet, Feuille d'émargement de groupe et individuelle.

**PROGRAMME** Introduction : Accueil des participants et tour de table de présentation.

**216 rue Maurice le Boucher  
ZA de Tournezy  
34070 MONTPELLIER  
TEL : 04 67 66 31 19**

N° FORMATEUR : 11755884575 - Numéro de TVA intracommunautaire : FR54838295160

<p align="center"><b>DEFISCALISATION IMMOBILIERE VENTE SUR PLAN 2/2</b></p>
---

**PLAN DE FORMATION**

**JOUR 1 : LA FISCALITE DES REVENUS FONCIERS ET LA DEFISCALISATION - 7 heures**

- Connaitre le principe de l'imposition des revenus issus de l'immobilier locatif.
  - Revenus fonciers ou BIC
- Le dispositif Pinel : comprendre ses avantages et limites
  - Principe du dispositif
  - Avantages
  - Inconvénients
  - Précautions
- Les autres dispositifs
- Savoir présenter une offre de défiscalisation Pinel à un client
  - Vendre la défiscalisation
- Elaboration d'une stratégie patrimoniale d'un investissement locatif
- Cas pratique et mise en situation.

**JOUR 2 : NOTIONS JURIDIQUES DE LA VEFA ET SAVOIR VENDRE UNE VEFA EN RP - 7 heures**

- La qualité juridique de l'acquéreur
- La responsabilité de l'agent immobilier
- Rappel des principes de la vente sur plan
- Comment trouver des prospects en immobilier neuf RP ou Investisseur.
- Améliorer son taux de transformation entre prospect et client.
- Maitriser la technique de traitement des objections clients orientée VEFA
- Mise en situation : présentation d'un logement en VEFA pour une résidence principale

**VALIDATION DE LA FORMATION** QCM Après-projet (évaluation sur les acquis de la formation),  
Attestation individuelle de formation.